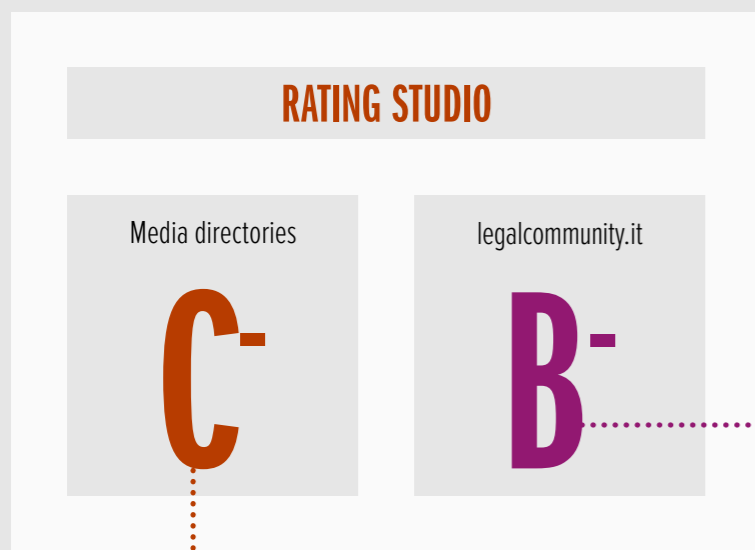


THE BEST IN ITALY

# CORPORATE M&A REPORT 2015



I valori sono A, B, C e corrispondono alle fasce di posizionamento degli studi attivi nel Corporate M&A nelle **classifiche più prestigiose del mercato legale** (Chambers & Partners e Legal 500).

- A.** Prima fascia
- B.** Seconda fascia
- C.** Terza fascia

Legenda

I valori A, B, C sono determinati dalla **MEDIA DELLE VALUTAZIONI** (A, B, C) attribuite nei singoli campi di specializzazione della materia Corporate M&A (Real Estate, Private Equity, Contenzioso / Arbitrati, Consulenza Societaria E M&A).

### Nello specifico:

- A.** Lo studio ha una consolidata presenza sul mercato con una notevole quantità di mandati ottenuti da clienti leader nel settore; capacità trasversali da parte del team che opera in tutte le sub-specializzazioni della materia; riconoscimento diffuso e “alta” reputazione evidenziata dai propri clienti, da quelli della controparte e, in generale, da tutti gli operatori del settore interpellati dal centro-ricerca, compresi i concorrenti.
- B.** Lo studio è presente e attivo sul mercato; la competenza del team ha punte di eccellenza focalizzate in una o più, ma non in tutte, le sub-specializzazioni; ha un riconoscimento consolidato e parzialmente diffuso, ottenuto soprattutto dai propri clienti e da quelli della controparte.
- C.** Lo studio è presente e attivo sul mercato; l'expertise del team ha una un'eccellenza focalizzata in una specifica area del settore; il riconoscimento arriva soprattutto dai propri clienti.

### Giudizio del mercato e rating sui professionisti

- ★ Hanno ottenuto il maggior numero di segnalazioni e commenti spontanei da autorevoli operatori del settore, inclusi colleghi competitor.
- A** Riconoscimento diffuso e consolidato. Hanno collezionato commenti positivi dai propri clienti e dalla controparte.
- B** Hanno un riconoscimento consolidato. Hanno collezionato segnalazioni positive dai propri clienti e, a volte, dalla controparte e osservatori del mercato.
- C** Citati per lo più dai propri clienti.

È sicuramente una realtà emergente nel panorama corporate m&a del mercato legale italiano. L'expertise del team, composto da 17 professionisti (di cui 7 partner), è rivolta soprattutto al private equity e alla consulenza societaria. Il name partner **Alessandro Giovannelli** («colonna portante dello studio») e **Fabrizio Scaparro** sono stati gli avvocati più segnalati e stimati dai clienti. A seguire i soci **Matteo Colombari**, **Matteo Delucchi** e l'associate **Beatrice Riva**. Nel corso dell'anno, la struttura è cresciuta in termini di organico. Sono infatti entrati a far parte del team 3 partner e un of counsel, provenienti da 4 diversi studi legali.

Legenda

**RATING STUDIO**

Media directories

—

legalcommunity.it

**C<sup>+</sup>**

 **GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO**

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Esprimo un parere assolutamente positivo sullo studio. Di altissimo livello, niente di negativo da segnalare. Ottimo rapporto qualità-prezzo».

---

«Giovannelli e il suo team sono fantastici. Molto bravi tecnicamente».

Legenda

## Giudizio del mercato e rating sui professionisti

### ALESSANDRO GIOVANNELLI

B

«È una colonna portante dello studio. Disponibile, competente, con buone capacità relazionali. Un vero problem solving, smart nelle situazioni negoziali».

### FABRIZIO SCAPARRO

B

«Molto bravo nel capire quali sono tutte le possibili implicazioni di ogni piccola modifica contrattuale. Ha ottima conoscenza della lingua inglese. Super disponibile: legge le mail anche di notte!»

### MATTEO COLOMBARI

C

«È giovane, ma ha alle spalle tanti anni di esperienza nel private equity. Segue l'operazione dall'inizio alla fine».

### MATTEO DELUCCHI

C

«Molto preparato dal punto di vista legale. Ottimo nel rispetto delle scadenze, per la disponibilità e la capacità negoziale».

### BEATRICE RIVA

C

«Si distingue per dedizione, disponibilità, reattività e conoscenza aziendale. Eccezionale».

## ALTRI PROFESSIONISTI SEGNALATI DAL MERCATO

Andrea Bartolucci

# DIPARTIMENTO CORPORATE M&A



## CAPO DIPARTIMENTO



**Alessandro Giovannelli**

20%  
Altri settori

## NOMI PARTNER

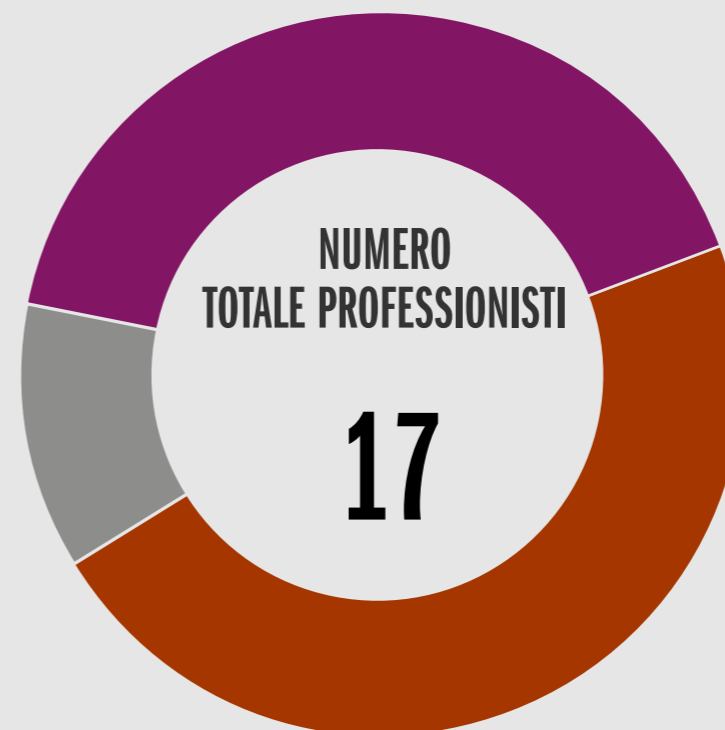
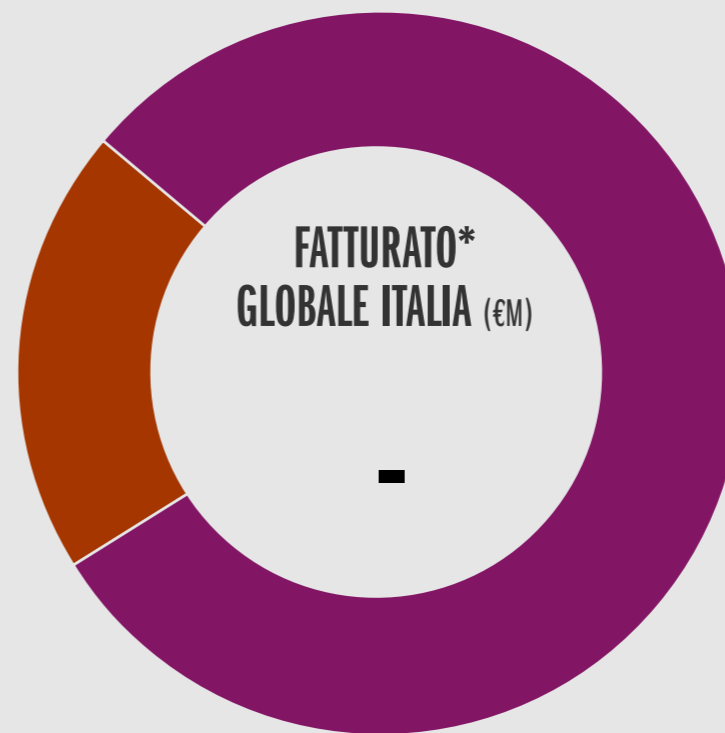


Alessandro Giovannelli, Fabrizio Scaparro, Matteo Delucchi, Matteo Colombari, Liviano Sinopoli, Andrea Bartolucci, Michele Mocarrelli

## INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

4

Nome. <b>Andrea Bartolucci</b> Carica. <b>Partner</b> Provenienza. <b>d'Urso Gatti Pavesi Bianchi</b>	Nome. <b>Liviano Sinopoli</b> Carica. <b>Partner</b> Provenienza. <b>Sinopoli &amp; Partners</b>
Nome. <b>Michele Mocarrelli</b> Carica. <b>Partner</b> Provenienza. <b>Pavia e Ansaldo</b>	Nome. <b>Marcello Marcantonio</b> Carica. <b>Of counsel</b> Provenienza. <b>Studio Legale Marcantonio</b>



## CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*



## REAL ESTATE

-



Team dedicato

-



Partner dedicati

-

## NOMI PARTNER

-

## PRIVATE EQUITY

B



Team dedicato

12 · 70,6%



Partner dedicati

4 · 57,1%

## NOMI PARTNER

Alessandro Giovannelli, Fabrizio Scaparro,  
Matteo Delucchi, Matteo Colombari

## CONTENZIOSO / ARBITRATI

C



Team dedicato

6 · 35,3%



Partner dedicati

2 · 28,6%

## NOMI PARTNER

Alessandro Giovannelli, Liviano Sinopoli

## CONSULENZA SOCIETARIA

B



Team dedicato

16 · 94,1%



Partner dedicati

7 · 100%

## NOMI PARTNER

Alessandro Giovannelli, Fabrizio Scaparro,  
Matteo Delucchi, Matteo Colombari, Liviano  
Sinopoli, Andrea Bartolucci, Michele Mocarrelli

## M&amp;A

B



Team dedicato

16 · 94,1%



Partner dedicati

7 · 100%

## NOMI PARTNER

Alessandro Giovannelli, Fabrizio Scaparro,  
Matteo Delucchi, Matteo Colombari, Liviano  
Sinopoli, Andrea Bartolucci, Michele Mocarrelli

## CLIENTI E MANDATI\*



Cliente  
**Ardian**



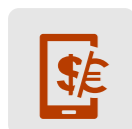
Tipologia operazione  
**M&A-Private equity**



Socio di riferimento  
**Alessandro Giovannelli**



Controparte  
**La Torre Morgese Cesaro Rio con i venditori, Linklaters con le banche**



Valore (euro)  
**210 milioni**

#### Descrizione

Assistenza nella acquisizione di Italmatch Chemicals da Mandarin Capital Partners e dalla famiglia Malacalza, attraverso un'operazione di LBO.



Cliente  
**Space**



Tipologia operazione  
**Consulenza societaria**



Soci di riferimento  
**Alessandro Giovannelli,  
Fabrizio Scaparro**



Controparte  
**Pedersoli e Skadden con Fila**



Valore (euro)  
**228 milioni**

#### Descrizione

Assistenza nella operazione di business combination con Fila Spa. A seguito della business combination, Fila sarà quotata sulla Borsa Italiana, aprendo il proprio capitale a primari investitori istituzionali.



Cliente  
**Bridgepoint, Hermes GPE**



Tipologia operazione  
**M&A-Private equity**



Soci di riferimento  
**Alessandro Giovannelli,  
Fabrizio Scaparro**



Controparte  
**d'Urso Gatti Pavesi Bianchi con Orlando Italy, NCTM con La Gardenia Beauty, Linklaters con le banche**



Valore (euro)  
**115 milioni**

#### Descrizione

Assistenza in relazione alla cessione dell'intero capitale sociale di La Gardenia Beauty a Orlando Italy, nell'ambito della ristrutturazione del debito di La Gardenia Beauty.

Altri clienti seguiti dallo studio per operazioni di Corporate M&A

Brugola, Biokosmes, Italmatch, Livia Group, Whitebridge Investments.