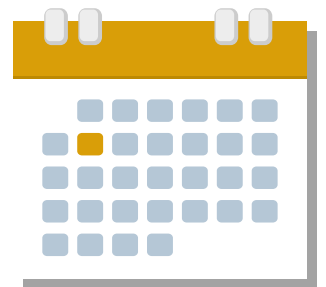


THE BEST IN ITALY

TAX REPORT 2017



TAX REPORT 2017

TAX A PIENI GIRI

a cura di Vincenzo Rozzo



Non si arresta la corsa al tax. Anche il 2016 (periodo di riferimento della ricerca), come l'anno precedente, ha visto studi legali e tributari far fronte alla sempre più grande richiesta di consulenza fiscale da parte del mercato. Complice il susseguirsi di nuove regole e norme che cambiano costantemente le regole del gioco. Se nei recenti anni passati la voluntary disclosure era al centro dell'attenzione mediatica, il 2016 ha visto, ad esempio, protagonista il patent box. E proprio in questi giorni poi, si parla di flat tax, ovvero l'imposta forfettaria opzionale applicata sul reddito di ricchi stranieri che decideranno di trasferire la propria residenza in Italia. La novità pensata per attrarre capitali esteri nel Paese è stata inserita dal governo Renzi nella Legge di Bilancio 2017.

Il tax si conferma anche un mercato ricco e redditizio: con i suoi 510 milioni di euro (la stima del valore economico del mercato fiscale calcolato sui ricavi di oltre 60 studi attivi nella materia) si colloca per

volume d'affari un gradino sotto il corporate m&a. Tra cambi di poltrona, nomine, nascita di nuove insegne (anche a seguito di spin off), recruitment di soci e associate, aperture di nuove sedi, ecc. il tax è anche il settore più dinamico del panorama legale italiano. Ormai tutti gli studi cosiddetti generalisti hanno un dipartimento fiscale che non solo svolge mera consulenza fiscale in relazione a operazioni straordinarie o finanziarie o di restructuring. In molti casi, infatti, parliamo di team strutturati e autonomi che, seppur inseriti in un contesto multidisciplinare, lavorano come boutique specializzate affrontando tra l'altro tematiche proprie degli specialisti del settore come iva, wealth management, gestione patrimoniale, come anche i contenziosi tributari.

Gli studi che hanno aperto al tax nel corso del 2016 sono stati, in ordine cronologico, Linklaters con l'ingresso di **Luca Dal Cerro**, proveniente da Tremonti Romagnoli Piccardi; Ashurst con **Fabio Balza**, ex

Freshfields, e Giovannelli & Partners con l'ingresso del socio **Gaetano Salvioli** e dell'associate **Dario D'Alò**, entrambi provenienti dallo studio Spadacini.

Mentre i lateral più importanti che hanno rafforzato dipartimenti già esistenti registrati tra il 2016 e gli inizi del 2017 sono stati: **Michele Citarella**, ex Simmons, entrato in Cba; **Roberta Moscaroli** passata da Dla Piper a Dentons; **Andrea Di Dio**, ex Chiomenti, entrato in Dla Piper per assumere la guida del team tax di Roma; il senior partner **Giorgio D'Amico** entrato in Loconte & Partners per coordinare le attività di L&P trustee; **Cristiano Garbarini** passato in Gattai Minoli Agostinelli da Tremonti e **Giuseppe Croce**, specializzato in contenzioso tributario, passato a Carnelutti e proveniente da Ey.

Ricordiamo, infine, che recentemente **Giulio Anderani** ha concluso la collaborazione con Dla Piper avviata nel 2015, e che **Eugenio Romita** è entrato a far parte della partnership di Giovannelli & Associati, lasciando Gattai Minoli Agostinelli dove era socio.

A ulteriore dimostrazione della dinamicità e ricchezza di un settore in costante evoluzione, da segnalare le aperture di nuove sedi da parte di boutique specializzate. Belluzzo & partners, ad esempio, ha inaugurato il nuovo anno con l'apertura di un ufficio a Lugano, con focus specifico in ambito tax&legal, wealth planning e operazioni straordinarie, consolidando in questo modo la propria vocazione internazionale. La direzione è stata affidata al partner **Luca Luoni**. Legalitax nel 2016 ha aperto a Verona con l'ingresso di 16 nuovi professionisti di cui tre soci e Loconte & Partners, sempre nello stesso anno, ha inaugurato una sede a Londra con focus specifico sul wealth management. La guida è stata affidata alla senior associate **Angela Cordasco**.

Anche la boutique di penalisti Perrone e Associati, molta attiva sul fronte tax, ha ampliato il suo raggio d'azione aprendo Brescia affidando la guida del nuovo ufficio all'avvocato **Andrea Puccio**. 🏠

vincenzo.rozzo@legalcommunity.it

TAX REPORT 2017



Tax Report 2017 è una newsletter di legalcommunity.it

Direttore

nicola.dimolfetta@legalcommunity.it

Centro Ricerche

vincenzo.rozzo@legalcommunity.it

alessandra.benozzo@lcpublishinggroup.it

Art direction: kreita.com

hicham@lcpublishinggroup.it

Impaginazione

samantha.petrovito@lcpublishinggroup.it

LC S.r.l. • Via Morimondo, 26 20143 • Milano

Tel. 02.84.24.38.89 • www.legalcommunity.it

Managing Director

aldo.scaringella@lcpublishinggroup.it

General Manager

stefania.bonfanti@lcpublishinggroup.it

Coo

emanuele.borganti@lcpublishinggroup.it

Eventi e Sponsorizzazioni

eventi@lcpublishinggroup.it

Sales manager

marcello.recordati@lcpublishinggroup.it

Legal sales manager

diana.rio@lcpublishinggroup.it

Per informazioni e pubblicità

info@legalcommunity.it

CHIAVE DI LETTURA

RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

A

B

I valori sono A, B, C e corrispondono alle fasce di posizionamento degli studi attivi nel Tax nelle **classifiche più prestigiose del mercato legale** (Chambers & Partners e Legal 500).

A. Prima fascia **B.** Seconda fascia **C.** Terza fascia

I valori A, B, C sono determinati dalla **MEDIA DELLE VALUTAZIONI** (A, B, C) attribuite nei singoli campi di specializzazione della materia (contenzioso, consulenza, transfer pricing, fiscalità finanziaria, fiscalità delle ristrutturazioni, tax real estate, voluntary disclosures, wealth management, patent box).

Nello specifico:

A. Lo studio ha una consolidata presenza sul mercato con una notevole quantità di mandati ottenuti da clienti leader nel settore; capacità trasversali da parte del team che opera in tutte le sub-specializzazioni della materia; riconoscimento diffuso e "alta" reputazione evidenziata dai propri clienti, da quelli della controparte e, in generale, da tutti gli operatori del settore interpellati dal centro-ricerca, compresi i concorrenti.

B. Lo studio è presente e attivo sul mercato; la competenza del team ha punte di eccellenza focalizzate in una o più, ma non in tutte, le sub-specializzazioni; ha un riconoscimento consolidato e parzialmente diffuso, ottenuto soprattutto dai propri clienti e da quelli della controparte.

C. Lo studio è presente e attivo sul mercato; l'expertise del team ha una un'eccellenza focalizzata in una specifica area del settore; il riconoscimento arriva soprattutto dai propri clienti.

GIUDIZIO DEL MERCATO E RATING SUI PROFESSIONISTI

- ★ Sono considerati le Star del mercato, eccellenze assolute del settore unanimemente riconosciuti da clienti, competitor e controparti.
- AA** Hanno ottenuto il maggior numero di segnalazioni e commenti spontanei da autorevoli operatori del settore, inclusi colleghi competitor.
- A** Riconoscimento diffuso e consolidato. Hanno collezionato commenti positivi dai propri clienti e dalla controparte.
- B** Hanno un riconoscimento consolidato. Hanno collezionato segnalazioni positive dai propri clienti e, a volte, dalla controparte e osservatori del mercato.
- C** Citati per lo più dai propri clienti.

GIOVANNELLI & PARTNERS

RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

GAETANO SALVIOLI

C

Si occupa prevalentemente di consulenza fiscale e contabile e di contenzioso.



GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti

«Il team si distingue per le competenze tecniche, tempestività di risposta e disponibilità».



CAPO DIPARTIMENTO



GAETANO SALVIOLI

RATING STUDIO

NEW!

Media directories legalcommunity.it

—

C

DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

NOVITÀ

Con l'ingresso nel 2016 del socio **Gaetano Salvioli** e dell'associate **Dario D'Alò**, entrambi provenienti dallo studio Spadacini, lo studio Giovannelli & Partners ha allargato la propria offerta all'ambito tax.

A marzo 2017, **Eugenio Romita** (ex socio di Gattai Minoli Agostinelli) è entrato a far parte della partnership dello studio.

*in alcuni casi include voluntary disclosure e wealth management

GIOVANNELLI & PARTNERS DIPARTIMENTO



1
33,3% Partner



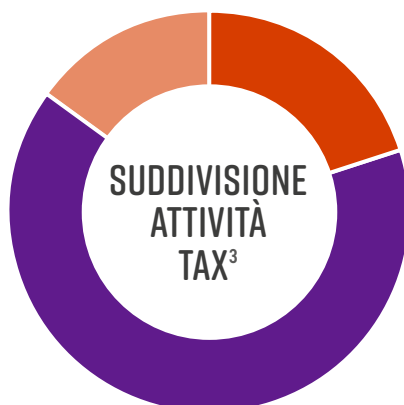
1
33,3% Associate

1
33,3% Trainee

5%
Tax



95%
Altri settori



- 20% Contenzioso
- 65% Consulenza (include v.d. e w.m.)
- nc* Transfer pricing
- nc* Fiscalità finanziaria
- 15% Fiscalità delle ristrutturazioni
- nc* Tax real estate

*Dato non calcolabile

1. Dato stimato
2. Stima dell'intensità dell'attività Tax dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

GIOVANNELLI & PARTNERS

CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE*

CONTENZIOSO | C

Team dedicato

2 • 66,6%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Gaetano Salvioli

CONSULENZA | B

Team dedicato

2 • 66,6%

Partner dedicati

1 • 100%

NOMI PARTNER

Gaetano Salvioli

TRANSFER PRICING



FISCALITÀ FINANZIARIA



FISCALITÀ DELLE RISTRUTTURAZIONI | C

Team dedicato

2 • 66,6%

Partner dedicati

1 • 100%

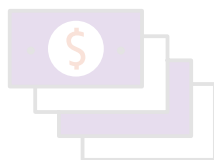
NOMI PARTNER

Gaetano Salvioli

TAX REAL ESTATE



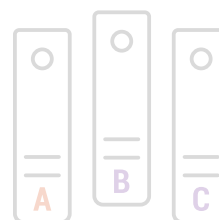
VOLUNTARY DISCLOSURE



WEALTH MANAGEMENT



PATENT BOX



* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione