


Di Luccia & Partners
 Executive Search for Private Equity

Home > Private Equity

Il software per asset manager Objectway rileva la svizzero-tedesca Die Software

 by [Valentina Magri](#) — 16 Settembre 2021 in [Private Equity](#), [Società](#)

AA



Objectway, gruppo multinazionale basato in Italia e attivo nella progettazione di soluzioni informatiche per il settore del risparmio gestito, lo scorso agosto ha

acquisito **Die Software Peter Fitzon GmbH**, gruppo svizzero-tedesco specializzato nelle soluzioni informatiche per il settore bancario (si veda [qui il comunicato stampa](#)). A vendere sono stati il fondatore **Peter Fitzon** e il comproprietario **Klaus Friese**.

Objectway è stata assistita nell'operazione da Bnl BNP Paribas, [Giovannelli e Associati studio legale](#), Loeschner Rechtsanwalts-gesellschaft, Accuracy, Hilex – Avvocati associati, P+P Pöllath + Partners Rechtsanwälte und Steuerberater, Flick Gocke Schaumburg, e Tax Partner AG. Die Software Peter Fitzon è stata invece affiancata da IPontix Corporate Finance e Witzel Erb Backu & Partner Rechtsanwälte. **Bnl Bnp Paribas** ha agito come unico lead manager e bookrunner sul relativo finanziamento.

Die Software è uno dei principali fornitori di soluzioni core banking nell'Europa di lingua tedesca, con più di 35 anni di esperienza nel settore bancario. Fondata nel 1983, conta più di 140 professionisti che lavorano nelle sedi di Monaco e Zurigo. Il suo sistema modulare di core banking è adatto a banche di tutte le dimensioni e modelli di business. Tra i suoi clienti rientrano le principali banche private, banche retail e istituzioni specializzate in Germania, Austria, Svizzera e Lussemburgo. Die Software collega tutti gli attori dell'ecosistema attraverso un'architettura aperta.

Fondata nel 1990 da **Luigi Marciano**, Objectway fornisce alle istituzioni finanziarie tecnologie all'avanguardia per supportare i loro programmi di trasformazione digitale, con soluzioni front-to-back, intelligenti e cloud-ready che potenziano il customer engagement, la produttività del front-office e l'efficienza operativa del back-office. Il gruppo è al 77mo posto nella classifica 2020 di IDC dei Global Top 100 fintech provider (si veda [qui il comunicato stampa](#)) e serve oltre 200 tra i più importanti wealth manager, banche, asset manager, fund manager, assicurazioni e outsourcer in più di 15 paesi. Objectway ha sedi in Italia, Regno Unito, Irlanda e Belgio, serve clienti in 4 continenti e supporta circa 100.000 professionisti nella gestione di oltre 1.000 miliardi di sterline di asset.

Con questa acquisizione, Objectway completa e rafforza l'offerta dedicata al wealth e asset management con una piattaforma di core banking solida e completa, creando una banking suite end-to-end, aperta e modulare per supportare la trasformazione digitale di banche private, banche retail, wealth e asset manager, promuovendo ulteriormente l'espansione in EMEA e a livello globale. Leader nelle soluzioni di digital banking in EMEA, Objectway servirà ora più di 200 clienti in questa regione, incrementando i ricavi per **oltre 100 milioni di euro**. Ricordiamo che la società ha chiuso (a giugno) l'esercizio 2020 con ricavi per **74 milioni di euro**, un **ebitda di 11,5 milioni** e una **liquidità netta di 800 mila euro** (si veda [qui l'analisi di Leanus](#), una volta registrati gratuitamente).

Sul fronte del debito ricordiamo che Objectway, parte della community **Elite** di **Borsa Italiana**, nel 2017 è stata tra le aziende protagoniste del **primo Elite Basket Bond**, in sostanza una cartolarizzazione, in quel caso da **122 milioni di euro**, di minibond con caratteristiche simili emessi contemporaneamente da società appartenenti alla community di Elite e sottoscritti dal veicolo **EBB srl**. Le abs risultanti erano state sottoscritte da investitori istituzionali, con in testa la **BEI** e la **Cdp** (si veda [altro articolo di BeBeez](#)).

Quanto alla proprietà, nel dicembre 2012 era entrato nel capitale di Objectway (si veda [qui il comunicato stampa di allora](#)) il fondo **Finanza e Sviluppo Impresa** di **Futurimpresa sgr**, allora la società di gestione di fondi di private equity controllata dalle **Camere di Commercio di Milano, Bergamo, Brescia e Como**, poi ceduta al **Gruppo Azimut** nel 2017 (si veda [altro articolo di BeBeez](#)) e inserita nel progetto **Azimut Libera Impresa**. Il fondo aveva investito in Objectway **10 milioni di euro** attraverso un aumento di capitale, in cambio di una quota del **30%** della società, capitali che erano stati impiegati per finanziare l'acquisizione di **AMS Group**, specializzata nella fornitura di servizi di outsourcing a società di gestione del risparmio e intermediari finanziari con un fatturato di circa 15 milioni di euro all'anno. Lo scorso anno il fondo, secondo quanto risulta a *BeBeez*, ha poi ceduto la partecipazione allo stesso Marciano, che oggi controlla l'**87,74%** di Objectway, mentre il restante **12,26%** è custodito in **CA Indosuez Fiduciaria spa**, che fa capo a Credit Agricole Italia, CA Indosuez Wealth Italy e CA Indosuez Wealth Europe. Con sede a Milano, la fiduciaria è guidata dalla dg **Elena Magni** (si veda [qui la scheda di Assofiduciaria](#)).

Peter Fitzon, fondatore di Die Software, ha commentato così l'acquisizione da parte di Objectway: "Contribuirà ulteriormente a migliorare la nostra presenza sui clienti a la copertura geografica in EMEA. Con Objectway, abbiamo trovato una nuova casa perfetta per continuare il nostro percorso di crescita, offrendo al nostro staff e ai nostri clienti la sicurezza che il nostro patrimonio sarà in buone mani in un contesto in continua evoluzione."

Klaus Friese, comproprietario e managing director di Die Software, ha aggiunto: "Le nostre aziende hanno un DNA comune, radicato nella cultura della professionalità e nella ricerca della perfezione e dell'affidabilità. Crediamo anche in una forte attenzione al cliente, con cui collaboriamo per fornire valore aggiunto e qualità del servizio. Ciò rende la combinazione dei nostri business molto promettente per entrambe le aziende, ma anche per i nostri clienti attuali e futuri, e fornisce ai nostri talentuosi e ambiziosi team obiettivi stimolanti e risultati a cui aspirare".

Luigi Marciano, fondatore e ceo di Objectway, ha spiegato: "Puntiamo a creare una banking suite unica e completa che combini le soluzioni di Die Software con le tecnologie all'avanguardia di Objectway nella gestione digitale dei clienti, nella consulenza per gli investimenti e nella gestione del portafoglio, da implementare attraverso modelli Business Process as a Service (BPaaS) e Software as a Service (SaaS). Promuoveremo inoltre l'espansione globale delle soluzioni Die Software sfruttando la nostra presenza nel Regno Unito, in Italia, Benelux e oltre."

Sempre in tema di acquisizioni, ricordiamo che nel gennaio 2019 Objectway ha acquisito **Algorfin**, la divisione di **Unione Fiduciaria** specializzata nei servizi di outsourcing informatici e amministrativi per sgr, banche depositarie e altri operatori finanziari, attraverso le piattaforme software Archimede, Diogene e Archimede Governance (si veda [altro articolo di BeBeez](#)).